

EMEA Partner Power Pack

- Größere Margen.
- Bessere Produkte.
- Garantien mit mehr Sicherheit.

NETGEAR[®]
BUSINESS



Wir begrüßen Sie mit dem NETGEAR EMEA Partner Power Pack.

NETGEAR ist sich bewusst, dass unser Erfolg – und vor allem der unserer Kunden und Partner – nicht nur von der Bereitstellung exzellenter Technologien und Dienstleistungen abhängt.

Wir sind bestrebt, die Erwartungen unserer Kunden zu übertreffen, Problembereiche zu beseitigen und Produktivitätssteigerungen für alle zu erzielen. Unsere Erfahrung zeigt, dass erfolgreiche Beziehungen in einer Kultur des Vertrauens, der Zusammenarbeit und des Engagements gedeihen.

Das NETGEAR Partnerportal schafft für unsere Partner Wettbewerbsvorteile in verschiedenen Branchen. Wir bieten umfassende Ressourcen, Fortbildungen und hilfreiche Tools, damit Sie ein höheres Wachstum erzielen können.

Wir stellen Ihnen sämtliche Werbeaktionen, Produktinformationen, Markteinführungsmaterialien und Sicherheiten zur Verfügung, um Sie durch Ihren Verkaufsprozess zu unterstützen. Wie immer, kein Partner Power Pack wäre komplett ohne großartige Incentives, um Ihnen zu helfen, Ihre Margen und Gewinne zu steigern!

NETGEAR[®]
BUSINESS



Deal-Registrierungsprogramm

Autorisierte NETGEAR Partner können bis zu 10% Rabatt erhalten, wenn sie sich registrieren und eine genehmigte Deal-Registrierung abschließen. Bleiben Sie auf dem Laufenden über die neuesten Funktionen und Produktankündigungen und werden Sie ein NETGEAR Experte für den Verkauf, die Installation, Konfiguration und den Support unserer branchenführenden Wireless-, Switching- und Storage-Lösungen.

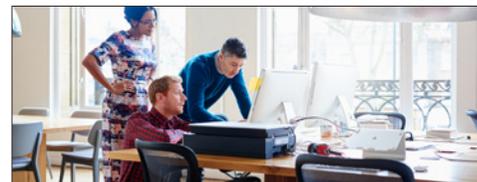
[ERFAHREN SIE MEHR](#)



Platin-Partner

NETGEAR bietet ein Platin-Partnerprogramm an, das Ihre Rabatte um zusätzliche 5% auf ausgewählte Produkte erhöht.

Für weitere Informationen, wie Sie Platinum Partner werden können, wenden Sie sich bitte an Ihren Key Account Manager.



Wireless Remote Ausleuchtung

Kontaktieren Sie unsere Experten bzgl. einer WLAN Ausleuchtung.

[ERFAHREN SIE MEHR](#)



Rabatt für den öffentlichen Sektor

Ihre Kunden im öffentlichen Sektor können jetzt bis zu 5%* auf alle Netgear-Produkte erhalten.

*Es gelten Ausnahmen. Vorbehaltlich der endgültigen Freigabe.

Schalten Sie mit dem NETGEAR Solution Partner Programm einen Gang höher.

Wenn Sie Solution Partner werden, können Sie NETGEAR hinter sich wissen und Ihren Erfolg vorantreiben. Sie kennen unsere Marke. Nutzen Sie jetzt die Leistungsfähigkeit unserer Vertriebs- und Marketing-Ressourcen und unseres Fachwissens. Wir sind da, um Ihnen bei jedem Schritt zu helfen, damit Sie mehr Deals gewinnen und abschließen können.

NETGEAR[®]
BUSINESS

Bringen Sie Ihren Vertrieb auf Trab.

Verwalten Sie Ihr Netzwerk und Storage mit Experten-Support. NETGEAR ProSUPPORT bietet Ihnen Sicherheit, indem Sie die Standard-Garantieabdeckung, die mit dem Kauf Ihres Produkts einhergeht, erweitern und verbessern. Sie erhalten direkten Zugriff auf die technischen Support-Techniker von NETGEAR und die Backup-Ressourcen, die kritische technische Probleme schnell lösen können. Die Hardware-Austauschoption vor Ort am nächsten Werktag bietet Ihnen eine kostengünstige Möglichkeit, Ihr Netzwerk und Ihre Speichersysteme zu warten.

NETGEAR[®]
SOLUTION PARTNER

NETGEAR[®]
PLATINUM
SOLUTION PARTNER

Deal-Registrierung - Bid-Pricing-Rabatte	●	●
Bid-Pricing-Garantie	●	●
Zugang zu vierteljährlichen Werbeaktionen	●	●
Quartals-Incentives und Giveaways	●	●
Zugang zu Marketingmaterialien und Fallstudien	●	●
Online-RMA	●	●
Kostenlose Wireless-Standortanalyse*	●	●
NFR-Rabatte**	●	●
BER Platinum Partner Discount		●
Wiederverwendbare Marketing-Assets		●
Früher Zugang zu NPI-Produktschulungen		●

Blieben Sie auf dem Laufenden über die neuesten Funktionen und Produktankündigungen und werden Sie ein NETGEAR Experte für den Verkauf, die Installation, Konfiguration und den Support unserer branchenführenden Wireless-, Switching- und Storage-Lösungen.

- 14 FEB**
14:00
ANMELDEN

NETGEAR Partnerprogramm: Wie NETGEAR Sie unterstützt
Sprecher: Gabor Szicher

 - Vertriebsstruktur, Distributionskanal
 - Ihre Ansprechpartner
 - Das Partnerportal
 - Projektkonditionen
 - Fast Track
 - Support (RMA, OnCall, Remote Install)
-
- 21 FEB**
14:00
ANMELDEN

Insight Pro: Zentrales Netzwerkmanagement Das MSP-Service Modell für NETGEAR Reseller
Sprecher: Gabor Szicher

 - Wachsende Herausforderungen in KMUs
 - Das INSIGHT Ecosystem
 - Neue Möglichkeiten für die Verwaltung multipler Kundennetze
 - Lizenzierungsmodell
-
- 06 MÄR**
14:00
ANMELDEN

AV over IP: Mit SDVoE und NETGEAR im AV Geschäft durchstarten
Sprecher: Clifford Broehuisen

 - Vorteile von IP gegenüber Matrix Switching
 - Lösungen nach dem SDVoE Standard
 - das ProAV Partnerprogramm von NETGEAR

Sprecher: Andreas Ruether

 - M4500, M4300 Switches im ProAV Einsatz
 - Lösungen

- 13 MÄR**
14:00
ANMELDEN

Mobile Solutions / Möglichkeiten des mobilen Internetzugangs
Sprecher: Andreas Rüter

 - Mobil sein und trotzdem Internet haben
 - Nighthawk Mobile Router, LTE Modem, LTE Router und AirCard
-
- 20 MÄR**
14:00
ANMELDEN

Insight Pro: Insight Live erleben
Sprecher: Andreas Rüter

 - Standorte und Geräte einrichten
 - Switchkonfiguration in der Cloud
 - Überwachung

Alles Live und in Farbe
-
- 03 APR**
14:00
ANMELDEN

Power over Ethernet mit Switchen von NETGEAR Steckdosen und Stromkabel waren gestern
Sprecher: Andreas Rüter

Wie Sie mit NETGEAR PoE Switches Ihre Infrastruktur schlanker machen

 - PoE erklärt
 - Für jeden das Richtige dabei. Von PoE bis PoE++
 - Anwendungsbeispiele

- 17 APR**
14:00
ANMELDEN

Mobile Solutions Lösungen für den mobilen Internetzugang von NETGEAR
Sprecher: Andreas Rüter

 - Mobil sein und trotzdem Internet haben
 - Nighthawk Mobile Router
-
- 24 APR**
14:00
ANMELDEN

AV over IP: AV neu definiert mit NETGEAR
Sprecher: Clifford Broehuisen

 - Vorteile von IP gegenüber Matrix Switching
 - Lösungen nach dem SDVoE Standard
 - das ProAV Partnerprogramm von NETGEAR

Sprecher: Andreas Ruether

 - M4500, M4300 Switches im ProAV Einsatz
 - Lösungen
-
- 30 APR**
14:00
ANMELDEN

Managed Switching Infrastructure
Für jede Anwendung den richtigen Switch

 - NETGEAR Switching Kategorien, Portfolio
 - Anwendungsbeispiele
 - Manage the managed Switch



Echtes 4K AV-over-IP mit der M4300-Reihe

AV-over-IP ist ein schnell wachsender Markt. Erfahren Sie mehr über das universelle, standardbasierte Framework, das NETGEAR mitentwickelt.

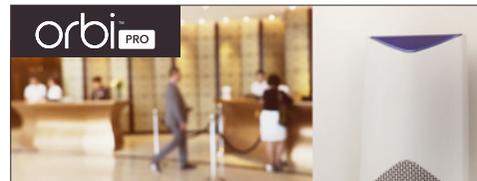
[ARTIKEL LESEN](#)



Power over Ethernet Switches

Erhöhen Sie Ihr PoE-Budget jederzeit, indem Sie einfach Ihr Switch-Netzteil aufrüsten, ohne einen neuen Switch kaufen zu müssen!

[ARTIKEL LESEN](#)



Orbi Pro – Besseres WLAN fürs Business

Orbi Pro bietet nahtloses, schnelles WLAN, das kosteneffizient und einfach zu installieren ist, ohne zusätzliche Infrastruktur und Bereitstellungskosten.

[ARTIKEL LESEN](#)



NETGEAR Insight™ Pro

Insight Pro ist mit Funktionen ausgestattet, die für das Wachstum des Unternehmens und die Wertschöpfung für Kunden erforderlich sind, wie z.B. Mandantenfähigkeit und Mehrbenutzerfähigkeit. Inklusive Funktionen für die einfache Verwaltung mehrerer Kunden unter einem Dach.

[ERFAHREN SIE MEHR](#)



ProSUPPORT for Business

Business-Support-Verträge für zu Hause und im Büro – für das beruhigende Gefühl.

[ERFAHREN SIE MEHR](#)



ReadyNAS Connected Storage

DID Technology nutzt ReadyNAS, um die Connected-Storage-Anforderungen seiner Kunden zu bewältigen.

[ERFAHREN SIE MEHR](#)



Innovatives WLAN für unterwegs

Der Nighthawk M2 Mobile Router von NETGEAR ist der Gigabit Class LTE Mobile Router der nächsten Generation.

[ERFAHREN SIE MEHR](#)



Featured Product: GS110TPP

Neuer flexibler und erweiterbarer Power Switch. Einfaches Upgrade der Stromkapazität für mehr PoE-Budget oder direkte Wahl des vollen PoE-Budgets.

[ERFAHREN SIE MEHR](#)



AV-over-IP bei VER

VER ist ein weltweit führendes Unternehmen, das Ereignisse erlebbar macht und ein breit aufgestelltes Sortiment an Mietequipment bietet. Das Unternehmen betreut Kunden aus den Bereichen TV, Kino, Live-Musik und Sport sowie die Unternehmenswelt.

VER bietet Expertise in den Bereichen Audio, Video, Beleuchtung, LED, Kamera, Rigging, Medienserver, Glasfaser und mehr.

VER entschied sich für die NETGEAR M4300 Fully Managed Switches aufgrund ihrer Zuverlässigkeit und der Out-of-the-Box-Funktionen für AV-over-IP und erwarb 120 Geräte.

[ARTIKEL LESEN](#)



EXECUTIVE Office rüstet 400 Quadratmeter mit NETGEAR Orbi Pro aus.

Das EXECUTIVE Office besteht seit 2006 in Baar im Schweizer Kanton Zug. Gründer und Inhaber René A. Feldbauer bietet ein breites Portfolio an Office-Dienstleistungen an: Diese reichen von Telefonservice, -auftragsdienst und Büroservice über Bürovermietung und Domiziladressen.

Im Bereich der Bürovermietung auf 400 Quadratmetern stößt die vorhandene WLAN-Lösung an ihre Grenzen. Die Lösung heißt NETGEAR Orbi Pro.

René A. Feldbauer: „Mit Orbi Pro haben wir die ideale Lösung für unsere Anforderungen gefunden: Das System kann bis zu 40 Nutzer gleichzeitig mit Internet versorgen – das ist genau die richtige Größenordnung für uns.“

[ARTIKEL LESEN](#)



e-fellows.net, Online-Stipendium und Karrierenetzwerk. WLAN für die Karrieremacher.

e-fellows.net vergibt Online-Stipendien in Europa und wurde bereits im Jahr 2000 von der Deutschen Telekom AG, McKinsey & Company und der Holzbrinck Publishing Group gegründet. Heute engagieren sich mehr als 20 Partnerunternehmen sowie über 200 Hochschulen und Unternehmen.

Die Büroräume von e-fellows.net umfassen ca. 600 Quadratmeter und das interne Netzwerk stellt sowohl LAN als auch WLAN bereit. Allerdings ist das WLAN ziemlich schwach, weshalb IT-Mitarbeiter Karl Förster ein zusätzliches flächendeckendes WLAN aufspannen möchte. Die Mitarbeiter sind nämlich darauf angewiesen, da sich ihre privaten Geräte dort einbuchen. Das alternative WLAN soll aber genauso auch Veranstaltungsgeräte und die Devices externer Gäste aufnehmen.

[ARTIKEL LESEN](#)



MXP GmbH, NETGEAR Managed Service Provider

Die MXP GmbH mit Sitz in Augsburg ist Spezialistin in der Umsetzung von Internet- und IT-Projekten.

Seit 2000 realisiert das Unternehmen für kleine und mittelständische Unternehmen professionelle Business-Lösungen.

MXP unterstützt als IT-Systemhaus bei allen Prozessen – vom Verkauf und der Wartung von Soft- und Hardware bis hin zu innovativen Cloud-, Colocation- und IaaS-Lösungen. Neben Server-Outsourcing bietet MXP auch Cloud-Dienste wie Online-Datensicherung oder E-Mail-Archivierung an.

Von der regionalen Bäckereikette Balletshofer erhält MXP den Auftrag, die gesamte Filialstruktur mit 23 Standorten mit zuverlässigem und leistungsfähigem WLAN zu versorgen.

[ARTIKEL LESEN](#)

NETGEAR® bietet Ihnen eine weitere Chance, branchenführende Geräte zu erwerben, die Ihnen helfen, sich zu verbessern. Kaufen Sie die besten Lösungen für Ihr Unternehmen zu wettbewerbsfähigen Margen.



SKU	PRODUKT
GS108T-200GES/UKS	Smart Managed Pro Switch 8-Port (1G)
GS110TP-200EUS	Smart Managed Pro Switch 10-Port (1G PoE 46W)
GS110TPP-100EUS	Smart Managed Pro Switch 10-Port (1G PoE+ 120W)
GS510TPP-100EUS	Smart Managed Pro Switch 10-Port (1G PoE+ 190W)
GS716T-300EUS	Smart Managed Pro Switch 16-Port (1G)
GS724T-400EUS	Smart Managed Pro Switch 24-Port (1G)
GS728TP-200EUS	Smart Managed Pro Switch 24-Port (1G PoE+ 190W)
GS728TPP-200EUS	Smart Managed Pro Switch 24-Port (1G PoE+ 380W)
GS748T-500EUS	Smart Managed Pro Switch 48-Port (1G)
GS752TP-200EUS	Smart Managed Pro Switch 48-Port (1G PoE+ 380W)
GS752TPP-100EUS	Smart Managed Pro Switch 48-Port (1G PoE+ 760W)
XS708T-100NES	Smart Managed Pro Switch 8-Port (10G)

Smart Managed Pro Switches

NETGEAR Smart Managed Pro Switches wurden speziell für KMU-Kunden mit leistungsstarken, KMU-orientierten Funktionen und einfacher Verwaltung entwickelt, so dass KMU-Netzwerke Voice over IP (VoIP), Streaming Media, Multicasting, Sicherheit und viele andere bandbreitenintensive Anwendungen unterstützen können.



Leistungsfähige L2- und L2+/Layer 3 Lite-Funktionen



Hervorragende PoE-Funktionalität



Netzwerkeffizienz, Betriebskosten-einsparungen und einfaches Management



Eingeschränkte Lifetime Garantie**



Next Business Day Hardware-Austausch



90 Tage erweiterter technischer Support



NETGEAR®
BUSINESS

NETGEAR®

NETGEAR Deutschland GmbH
Konrad-Zuse-Platz 1
D - 81829 München
Tel: +49 (0)89-45242-9000
Fax: +49 (0)89-45242-9100
www.netgear.de

Folgen Sie uns auf:

 [Linkedin.com/company/netgear-business-deutschland](https://www.linkedin.com/company/netgear-business-deutschland)

 [Facebook.com/NetgearBizDE](https://www.facebook.com/NetgearBizDE)

 netgear-fasttrack.de

© 2019 NETGEAR®, Inc. NETGEAR®, das NETGEAR®-Logo, Nighthawk®, ReadyNAS® und Orbi Pro™ sind Marken und / oder eingetragene Marken von NETGEAR®, Inc. und / oder seinen Tochterunternehmen in den USA und / oder anderen Ländern. Andere hier erwähnte Markennamen dienen nur zu Identifikationszwecken und sind möglicherweise Marken der jeweiligen Inhaber. Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.